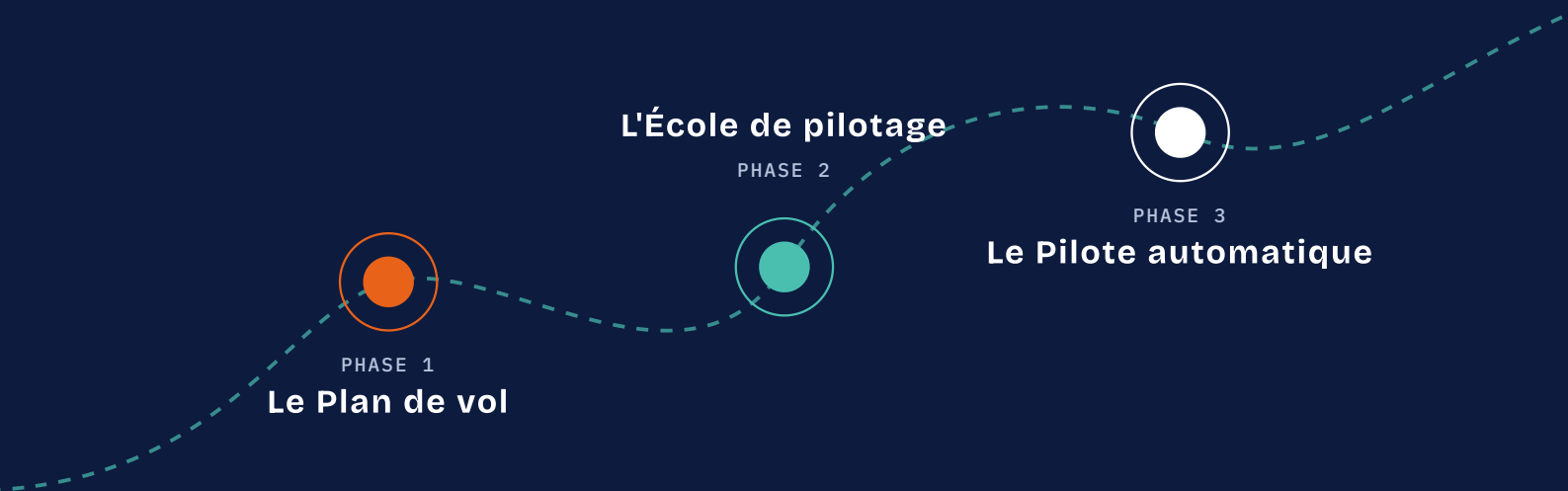


DIAGNOSTIC · ATELIERS · INTÉGRATION

Systeme IA Pilote

Votre Système IA, construit à partir de votre entreprise. L'IA fait le travail répétitif, et vous restez aux commandes.



Cochez ce qui vous ressemble

Six phrases que j'entends souvent chez les dirigeants de PME. Combien en reconnaissez-vous dans votre entreprise ?

SITUATION

CHEZ NOUS

- | | | |
|--------|--|--------------------------|
| CHK-01 | On sait qu'il faudrait s'y mettre, mais on ne sait pas par où commencer. | ☐ |
| <hr/> | | |
| CHK-02 | On a testé ChatGPT. Ça n'a rien changé à nos journées. | ☐ |
| <hr/> | | |
| CHK-03 | On passe des heures sur les relances, la saisie et les comptes rendus. | ☐ |
| <hr/> | | |
| CHK-04 | Les informations sont partout : mails, fichiers, tableaux Excel. | ☐ |
| <hr/> | | |
| CHK-05 | Certains salariés utilisent l'IA dans leur coin, sans savoir avec quelles données. | ☐ |
| <hr/> | | |
| CHK-06 | L'AI Act, la confidentialité de nos dossiers : on ne sait pas ce qu'on risque. | ☐ |
| <hr/> | | |

2+

Deux cases ou plus : la suite est pour vous.

Le Système IA Pilote part de ces situations, dans votre entreprise et avec vos dossiers, pour arriver à des heures vraiment gagnées.

À qui s'adresse notre accompagnement IA

L'accompagnement s'adapte à votre point de départ : vous démarrez avec l'IA, vous voulez l'encadrer, ou vous cherchez un expert sur un sujet précis.



Pour qui

- TPE et PME, à partir de quelques salariés.
- Dirigeants et équipes, sans profil technique.
- Entreprises qui ont déjà des profils IA et doivent encadrer leurs usages dans un vrai système.
- Entreprises déjà automatisées qui cherchent un expert sur un sujet IA précis.



Prérequis

- Vos outils habituels : rien à acheter pour commencer.
- Une personne référente dans l'équipe.
- Du temps des personnes qui font le travail, pour le Plan de vol et les ateliers.



Objectifs

- Savoir où l'IA fait gagner du temps chez vous.
- Former vos équipes sur leurs dossiers.
- Mettre en service les premières automatisations.
- Utiliser l'IA dans les règles (AI Act, RGPD).

TROIS PARCOURS, SELON VOTRE POINT DE DÉPART

PARCOURS 1

Vous démarrez avec l'IA

Peu ou pas d'outils aujourd'hui. On commence par les usages simples et les bons réflexes, puis une première automatisation qui tourne.

PARCOURS 2

Vous voulez encadrer l'IA

Vos équipes utilisent déjà l'IA, chacun à sa façon. On pose les règles, on relie les outils, on ajoute la connaissance de l'entreprise et on fait tourner un vrai système.

PARCOURS 3

Vous cherchez un expert

Votre entreprise est déjà automatisée. On intervient sur un sujet précis : agents IA, base de connaissance, prospection, contenu ou conformité AI Act.

Le parcours en 3 temps

1

Le Plan de vol

1 JOURNÉE POUR UNE ÉQUIPE · 2 À 3 JOURS POUR UNE ENTREPRISE

On ouvre la boîte noire de votre entreprise : où partent vos heures, ce que l'IA peut en reprendre.

[Voir la page →](#)

2

L'École de pilotage

ATELIERS D'UNE JOURNÉE · EN GROUPE OU EN INDIVIDUEL

Vos équipes apprennent sur leurs propres dossiers.

[Voir la page →](#)

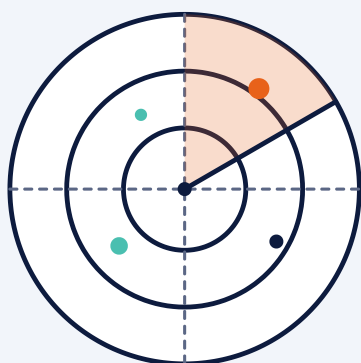
3

Le Pilote automatique

CONSTRUIT POUR VOUS · UNE MARCHÉ À LA FOIS

On installe, on fait tourner, vous gardez la main.

[Voir la page →](#)



AVANT DE PARTIR · ÉTAPE PRÉALABLE

Le Radar IA

Le questionnaire préalable de l'accompagnement. Vous le remplissez de votre côté : vos tâches, vos outils, ce qui vous fait perdre du temps. Il repère les endroits où l'IA peut reprendre des heures.

Ensuite, un rendez-vous d'approfondissement pour le reprendre ensemble et préparer le Plan de vol. Vous recevez une copie de vos réponses.

Le Plan de vol

Découvrir le Plan de vol en détail →



Dans un avion, la boîte noire enregistre tout ce qui s'est passé. Votre entreprise en a une aussi : **on l'ouvre ensemble, pour voir où partent vraiment vos heures.**

Une journée dans vos locaux (je me déplace partout en France), ou à distance pour un premier temps. Elle part de vos réponses au Radar IA et porte sur vos difficultés, pas sur des idées d'automatisation.

- **Un échange avec vous**, puis avec les personnes qui font le travail au quotidien.
- **Vos tâches passées en revue une à une** : arrivée des demandes, devis et relances, prospection, planning, factures, documents, emails, tableau de bord du dirigeant.
- **Pour chaque tâche** : le temps qu'elle prend, ce que l'IA peut en reprendre, ce qui doit rester humain.
- **Un bilan de santé** : usage de l'IA au regard de l'AI Act, données personnelles, sécurité, coût réel des outils.

À l'issue de cette journée, vous avez

- Le contenu de votre boîte noire, écrit noir sur blanc.
- Vos tâches classées : maintenant, plus tard, pas la peine.
- Le temps gagnable, tâche par tâche.
- Un plan d'action réaliste pour votre équipe.
- Les ateliers utiles pour la phase 2.

L'École de pilotage

[Découvrir l'École de pilotage en détail →](#)



Chaque atelier dure une journée, ou deux demi-journées, avec 80 % de pratique sur les dossiers des participants. Chaque atelier répond à l'obligation de formation de l'AI Act (article 4), avec une attestation par participant.

Les ateliers ci-dessous sont présentés à titre d'exemple. Chez vous, les ateliers sont construits sur mesure à partir du Plan de vol : on choisit les thèmes, leur nombre, et on travaille sur vos outils et vos dossiers.

● Le quotidien de chacun

L'IA générative au travail

Prendre en main un assistant d'IA sur les tâches réelles de son poste.

NIVEAU 1 • [VOIR ET TÉLÉCHARGER LE PROGRAMME](#)

ChatGPT au quotidien

Rédiger, résumer, organiser son travail, avec la bonne confidentialité.

NIVEAU 1 • [VOIR ET TÉLÉCHARGER LE PROGRAMME](#)

NotebookLM au quotidien

Faire travailler l'IA uniquement sur ses propres documents.

NIVEAU 1 • [VOIR ET TÉLÉCHARGER LE PROGRAMME](#)

● La démarche commerciale

L'IA pour vendre

Prospecter, préparer un rendez-vous, répondre aux objections, proposer.

NIVEAU 1 • [VOIR ET TÉLÉCHARGER LE PROGRAMME](#)

● La direction et l'équipe

L'IA pour piloter son entreprise

Comprendre ses chiffres, préparer une décision.

NIVEAU 1 • [VOIR ET TÉLÉCHARGER LE PROGRAMME](#)

L'IA pour manager et recruter

Réunions, entretiens, recrutement, avec décision humaine.

NIVEAU 1 • [VOIR ET TÉLÉCHARGER LE PROGRAMME](#)

● Aller plus loin : relier l'IA à vos outils

S'initier à Claude

Documents longs, projets d'équipe.

NIVEAU 2 • [VOIR ET TÉLÉCHARGER LE PROGRAMME](#)

Connecter l'IA à ses outils

Connecteurs, automatisations.

NIVEAU 2 • [VOIR ET TÉLÉCHARGER LE PROGRAMME](#)

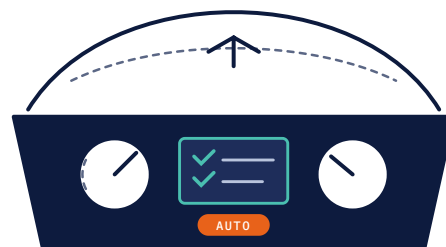
Créer ses skills avec Claude

Le savoir-faire de l'entreprise.

NIVEAU 2 • [VOIR ET TÉLÉCHARGER LE PROGRAMME](#)

Le Pilote automatique

Découvrir le Pilote automatique en détail →



Cette phase est construite entièrement pour vous. On monte une marche à la fois, à partir de celle mesurée par le Plan de vol. Un outil seul ne suffit pas : sans la connaissance de votre entreprise, l'IA produit un résultat générique.

● LES MUSCLES • NIVEAUX 1 À 3

● LE CERVEAU • NIVEAU 4

● LE SYSTÈME NERVEUX • NIVEAU 5



Ce qui est livré

- Les automatisations et agents IA du plan, branchés sur vos outils.
- Le cerveau de l'entreprise et votre Système OS.
- Un passeport AI Act : chaque usage de l'IA décrit et tracé.

Ce qui reste à vous

- La décision, la relation client, le jugement.
- La propriété de tout ce qui est construit.
- Le suivi et la maintenance pendant l'accompagnement.

Des systèmes de workflows par fonction

[Voir le poste de pilotage →](#)

Le commercial, l'assistante et le dirigeant n'ont pas les mêmes tâches. Des workflows préparent le travail de chaque service, et vous validez ou vous refusez.

Commercial	Administratif	Visibilité	Direction	Recrutement
— Rendez-vous préparés — Relances et propositions — Suivi des prospects	— Tri des mails — Factures — Documents rangés	— Posts et newsletters — Articles de blog — Fiche Google et avis	— Tableau de bord du lundi — Synthèses — Décisions préparées	— Annonces — Candidatures triées — Décision humaine

NOTRE MÉTHODE

Cinq questions avant chaque automatisation

1 Quel résultat concret ?	2 Quel travail humain ça enlève ?	3 De quelles informations l'IA a-t-elle besoin ?	4 Où le jugement humain reste-t-il nécessaire ?	5 Est-ce que ça vous aide à grandir sans alourdir l'équipe ?
-------------------------------------	---	--	---	--

Faut-il des compétences techniques ?

Non. L'accompagnement est fait pour des équipes sans profil technique. La partie technique est prise en charge dans la phase 3, le Pilote automatique.

L'IA va-t-elle remplacer des salariés ?

Ce n'est pas l'objectif. Elle reprend la saisie, les relances et les premiers jets, pour que vos équipes gardent leur temps pour les clients et les décisions.

Que deviennent nos données ?

Elles restent chez vous et dans vos outils. Le bilan de santé du Plan de vol vérifie ce qui part où, et les ateliers apprennent à ne jamais exposer une donnée confidentielle.

Peut-on s'arrêter après le Plan de vol ?

Oui. Le contenu de votre boîte noire et le plan d'action vous appartiennent : vous pouvez les mettre en œuvre seuls.

Est-ce adapté à une petite entreprise ?

Oui, l'accompagnement est conçu pour les TPE et PME : assez de tâches répétitives pour gagner des heures, sans service informatique dédié.

Un Système IA qui travaille avec VOUS

Un assistant d'IA répond à une question, puis oublie tout. Un Système IA connaît votre entreprise et prend en charge le travail répétitif, chaque jour. Il a quatre capacités, et vous gardez la décision.

CAPACITÉ 1

Il connaît votre entreprise

Vos clients, vos offres, vos méthodes, vos modèles de documents. Vous ne réexpliquez plus rien.

CAPACITÉ 2

Il se branche sur vos outils

Messagerie, agenda, logiciel métier, tableaux : il travaille dedans, sans copier-coller.

CAPACITÉ 3

Il fait le travail

Courriels, relances, comptes rendus, tri des demandes : il prépare, vous relisez.

**Votre
Système IA**

VOUS VALIDEZ

CAPACITÉ 4

Il tourne sans qu'on lui demande

Chaque matin, chaque semaine. Il se surveille et vous propose ses améliorations.

L'objectif : que votre équipe gagne des heures chaque semaine, sans grossir au même rythme que votre activité.

Des résultats, pas des promesses

Trois systèmes construits pour des clients, et celui qui fait tourner Sales Experiencz chaque jour. Chaque étude de cas est détaillée sur salesexperienz.fr/etudes-de-cas.

AMBASSIMMO • IMMOBILIER • CONTENU AUTOMATISÉ

Première position Google en 3 semaines

N°1

sur « ambassadeur immobilier », de zéro contenu

« En trois semaines, Laurent a transformé notre approche de l'acquisition. Mon site publie un article par jour tout seul, je n'y touche plus. »

Patrick Lafleur, fondateur d'Ambassimmo

[VOIR L'ÉTUDE DE CAS →](#)

QUADRALINDA • PROSPECTION LINKEDIN

Réveiller un réseau endormi

1 390

relations LinkedIn dormantes réactivées

- 5 automatisations en chaîne qui trient le réseau.
- Des messages écrits dans la voix de la cliente.
- Tout s'arrête dès qu'un contact répond.

[VOIR L'ÉTUDE DE CAS →](#)

SKIN ATELIER PARIS • INSTITUT • SITE ET VISIBILITÉ

Un site que la cliente modifie seule

14 pages

site, fiche Google et blog reliés

- La fiche Google pilotée depuis le site.
- Des articles rédigés et publiés automatiquement.
- Un vocabulaire métier encadré, respecté.

[VOIR L'ÉTUDE DE CAS →](#)

SALES EXPERIENZ • MON PROPRE SYSTÈME

Le Système OS qui fait tourner l'entreprise

70 et plus

automatisations en service chaque jour

- Prospection, contenu, newsletter, suivi des clients.
- Il se surveille et m'envoie ses recommandations : valider ou refuser.
- C'est le même système que je vous installe.

[VOIR LES 5 NIVEAUX →](#)

QUI VOUS ACCOMPAGNE



Laurent Guyonvarch

Vingt ans de stratégie commerciale et de développement d'entreprise, côté commercial comme côté financier, avant de construire des automatisations et des agents IA pour des PME. Je pars de votre stratégie, puis l'outil suit.

Je ne vous installerai jamais un outil que je n'utilise pas moi-même. Le Système OS que je vous propose est celui qui fait tourner Sales Experiencz chaque jour.

20 ans

de stratégie commerciale avant l'IA

70 et plus

automatisations en service chaque jour dans mon propre système

Sète

dans l'Hérault, chez vous ou à distance

LA PROCHAINE ÉTAPE

Préparons ensemble votre plan de vol.

En 45 minutes, on regarde où partent les heures de votre équipe et ce que l'IA peut en reprendre dès maintenant. Vous repartez avec des pistes concrètes, que l'on travaille ensemble ensuite ou non.

Un échange de 45 minutes

En visio, à la date qui vous arrange. Sans engagement.

Réserver mon créneau →

salesexperienz.fr/reserver

Ou passez d'abord au Radar IA

Le questionnaire préalable, rempli de votre côté, puis un rendez-vous d'approfondissement pour le reprendre ensemble.

Remplir le Radar IA →

salesexperienz.fr/radar-ia